

Laufbahnberater Executive Search



[laufba:n,bera:ter eksekju:tiv, sö:rtsch]

Bezeichnung für eine Persönlichkeit, die erkennt, wo ein Mensch im Markt seinen grössten Beitrag leisten kann, daraus Personalentscheidungen ableitet und für Ergebnis sowie Budget verantwortlich ist. Grundlage ist das Verständnis von Motiven, Denkweise und Potenzial.

Wie du Leistungsträger zu ihrem Potenzial bringst:

Du willst verstehen, wie Menschen denken, was sie antreibt und wo ihr Potenzial wirklich zur Geltung kommt. Daraus erkennst du, wo Leistungsträger ihren grössten Beitrag leisten können, und leitest konkrete Personalentscheidungen ab. Du arbeitest in einem strukturierten Umfeld mit klaren Erwartungen und übernimmst Verantwortung für Ergebnis und Budget. Deine Leistung misst sich daran, ob die richtigen Persönlichkeiten zusammenfinden.

Du bist bei uns richtig, wenn....

- ... du über ausgezeichnete Deutschkenntnisse verfügst und dich eloquent ausdrückst.
- ... du ein Grundverständnis in psychologischen, kommunikativen und humanistischen Ansätzen mitbringst.
- ... du bereit bist, ein finanzielles Jahresziel (Budget) zu verantworten und in einem Umfeld zu arbeiten, das Disziplin und das Verlassen der Komfortzone verlangt.
- ... du in einem Umfeld arbeiten möchtest, in dem Leistung gesehen und über ein Bonussystem wertgeschätzt wird.
- ... von Vorteil ist ein Hintergrund in Arbeits- und Organisationspsychologie mit Interesse an Kommunikation oder in Marketing/Kommunikation mit Interesse am Menschen und an psychologischen Zusammenhängen.

„Et in Arcadia Ego“

Wir streben nach den Idealen des utopischen Arkadiens, wo jeder Mensch im Einklang mit seinen eigenen Motiven lebt. Unser Ziel ist es, dein Potenzial zu erkennen, deine Stärken zu fördern und deinen Beruf zur Berufung zu machen. Durch diese Förderung in Balance mit der Forderung, deine Komfortzone zu verlassen, bringen wir dich in deine High-Performance.

Wie unser Auswahlprozess aufgebaut ist:

Bei unserem ersten Gespräch lernen wir uns kennen und prüfen, ob deine Mission zu unserer Vision passt. Im zweiten Gespräch arbeitest du an einer Case Study. Dabei zeigen sich deine Denkweise, dein Vorgehen und deine Fähigkeiten, die wir anschliessend diagnostisch fundiert einordnen.

Wenn wir sehen, dass es passt, folgt die strukturierte Angebotsbesprechung.



Arkadēmia.
Institut für Paideia und Areté.

Bereit? Dann bewirb dich.



Du möchtest vorab mehr über uns erfahren? Dann informiere dich und folge uns.

Arkadium.
EXECUTIVE SEARCH & CONSULTING